



INFORMA

Uma empresa Cesce

Empreendedorismo – Sobrevivência e viabilidade das novas empresas

1ª edição

novembro 2024

Enquadramento

É certo que o crescimento é o maior objetivo das empresas e dos seus gestores. Mas ainda antes do crescimento, as empresas enfrentam o desafio da sobrevivência.

Diversos fatores marcam, logo na fase inicial de vida das empresas, a sua capacidade de sobrevivência, desde a própria aptidão, visão e experiência dos gestores para conduzir as empresas, o modo como enfrentam a concorrência ao nível da inovação e diferenciação dos produtos e serviços, até às condições relacionadas com acesso a financiamento, obstáculos regulamentares e mesmo o contexto político e económico do país onde fazem os seus negócios.

Esta 1ª edição da análise da Informa D&B sobre o tema mostra que, em Portugal, apenas metade das empresas sobrevive aos primeiros 5 anos de atividade após a sua criação. Segundo o Eurostat, a taxa de sobrevivência das empresas em Portugal é menor do que nos nossos principais parceiros comerciais na Europa.

A Informa D&B analisou a evolução da sobrevivência das empresas, as suas diferenças conforme os diversos setores de atividade, bem como as características das empresas que estão relacionados com a sua sobrevivência. Algumas destas características mostram-se importantes para a sua sobrevivência. Empresas com um perfil exportador logo no início, empresas familiares e as que estão associadas a uma empresa-mãe registam, em geral, maiores taxas de sobrevivência do que as restantes.

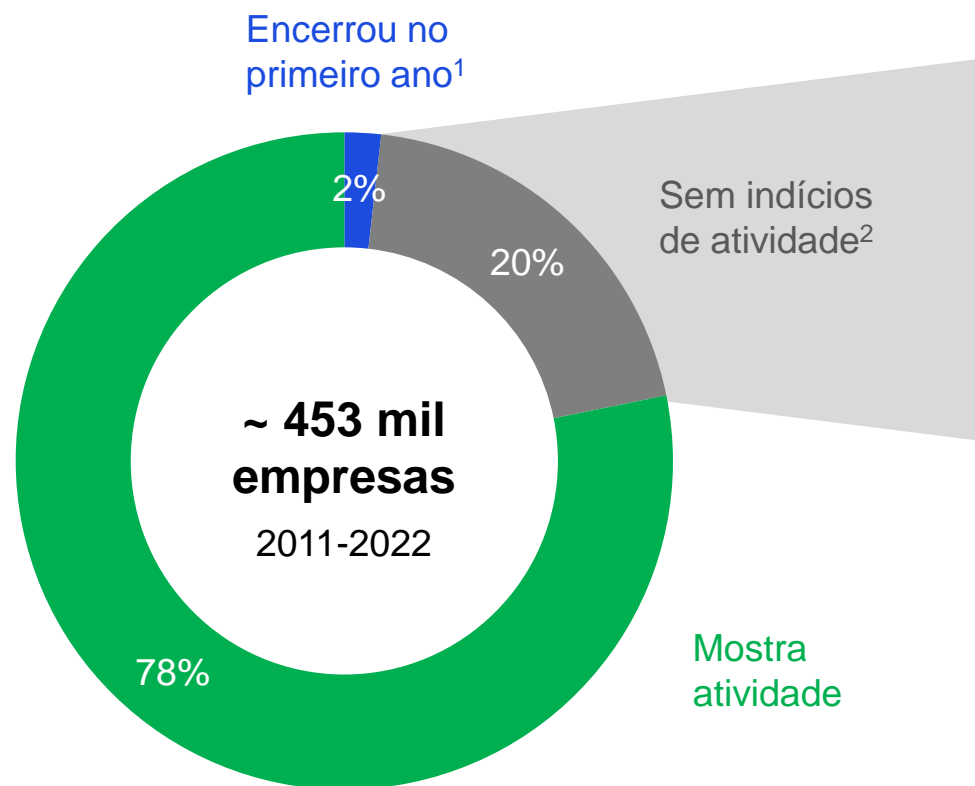
Muitas destas variáveis fazem parte do Indicador de Viabilidade que a Informa D&B criou para permitir uma análise mais rigorosa deste tema relevante na evolução do tecido empresarial. Este indicador reflete a probabilidade de uma empresa constituída há menos de 12 meses continuar em atividade cinco anos após a sua criação.

Os primeiros anos de vida das empresas

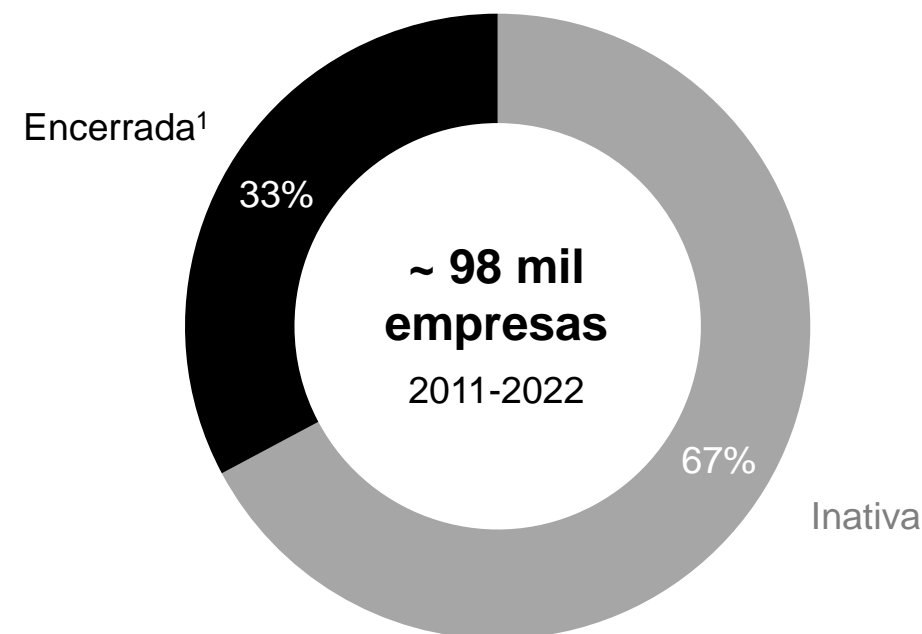


Mais de ¾ das empresas constituídas entre 2011 e 2022 mostram atividade

Distribuição das empresas constituídas entre 2011 e 2022 por início de atividade



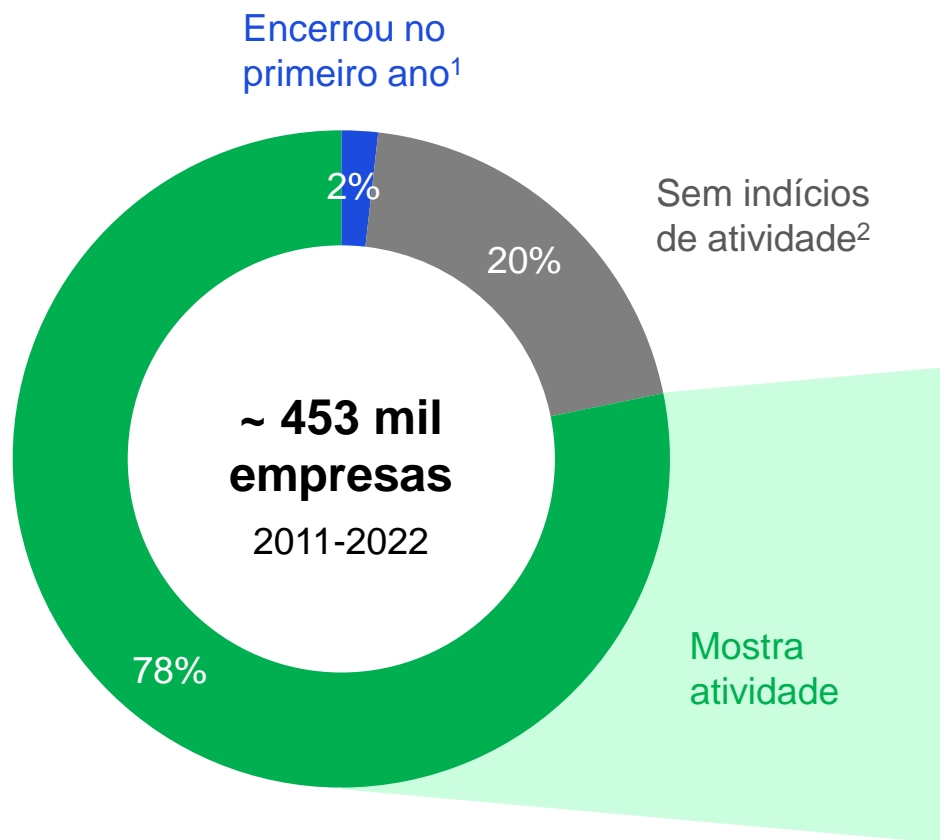
Distribuição das empresas constituídas entre 2011 e 2022 sem indícios de atividade por estado atual



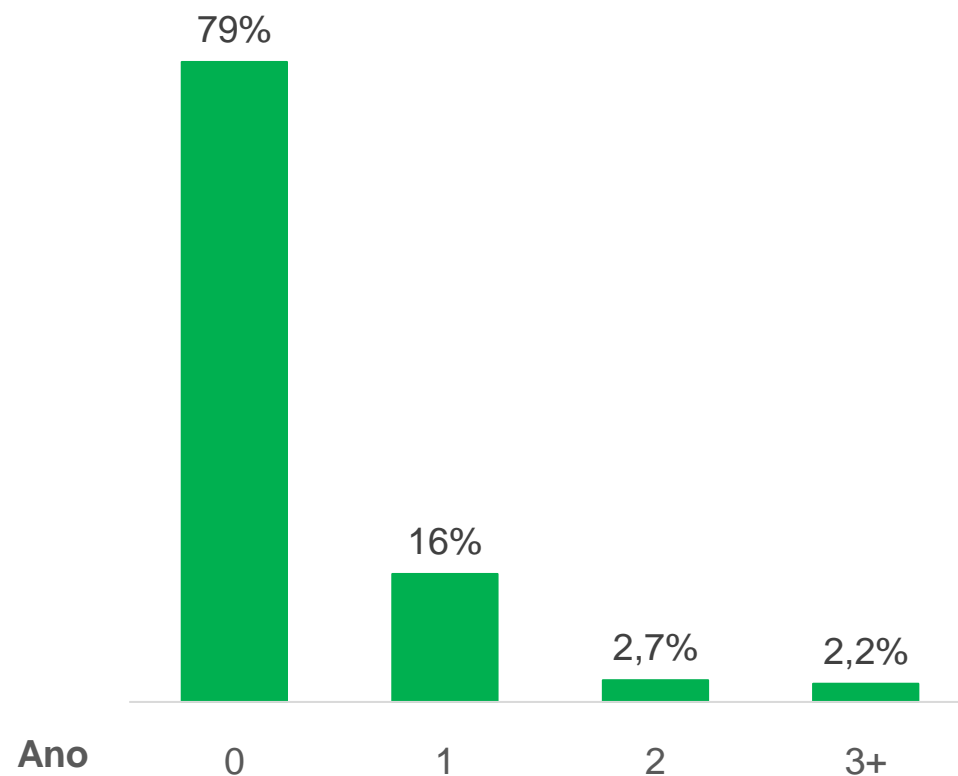
1 Empresas extintas, fusionadas ou em processo de dissolução e/ou liquidação
2 Até à data não mostrou indícios de atividade

Maioria das empresas arrancou logo no ano de nascimento

Distribuição das empresas constituídas entre 2011 e 2022 por início de atividade



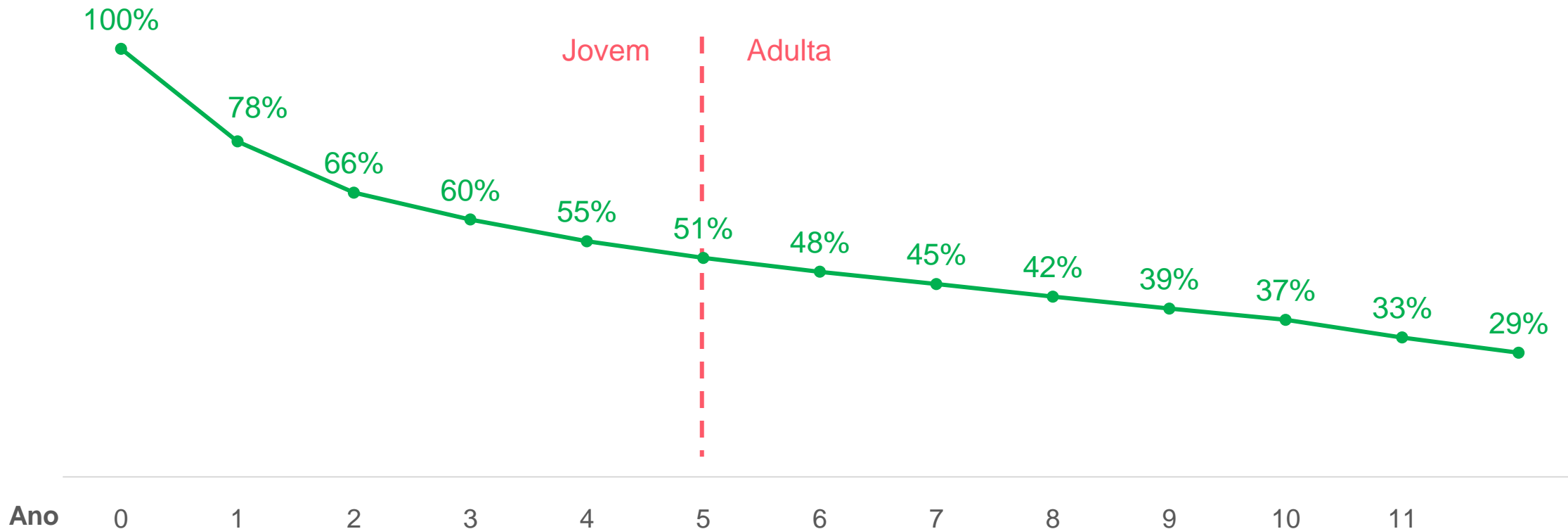
Distribuição das empresas constituídas entre 2011 e 2022 por momento de arranque



¹ Empresas extintas, fusionadas ou em processo de dissolução e/ou liquidação
² Até à data não mostrou indícios de atividade

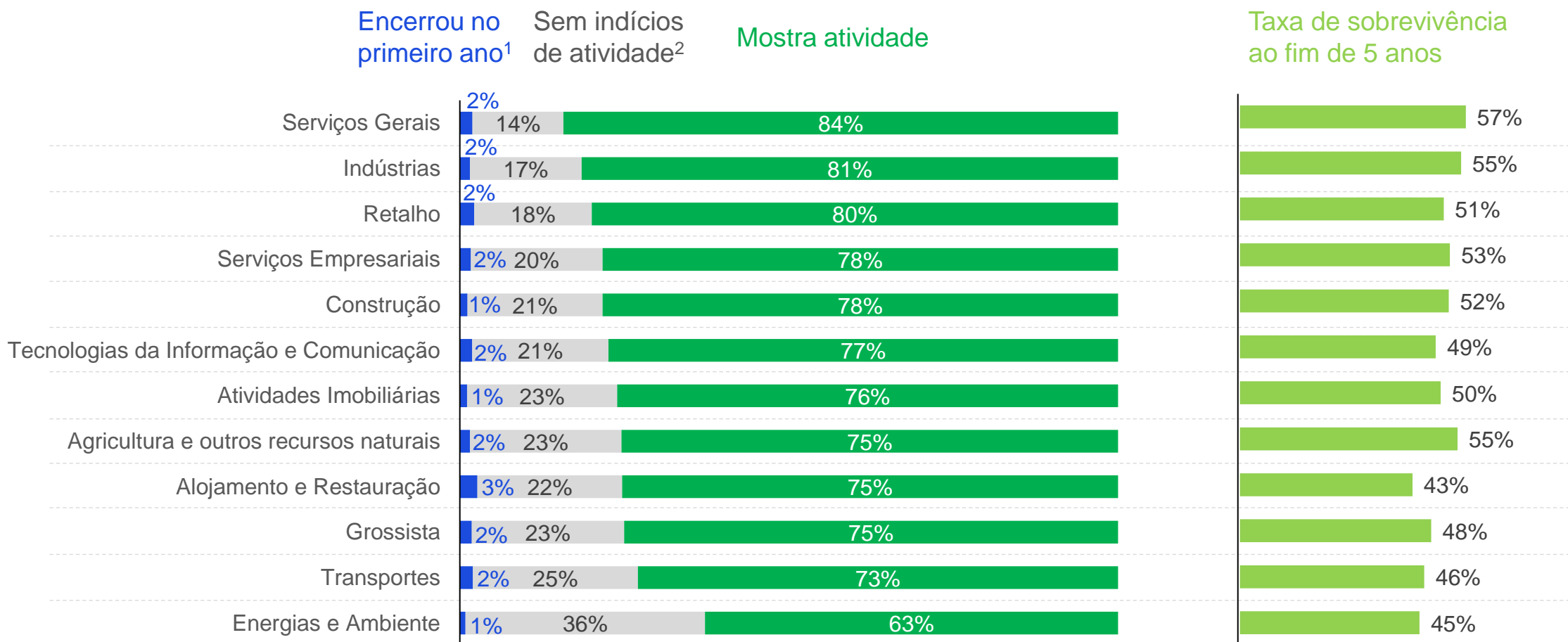
Metade das empresas chega à idade adulta

Taxa média de sobrevivência das empresas constituídas entre 2011 e 2022 por tempo em atividade



Há setores onde a taxa de sobrevivência é maior

A sobrevivência das empresas constituídas entre 2011 e 2022 por setor de atividade



¹ Empresas extintas, fusionadas ou em processo de dissolução e/ou liquidação

² Até à data não mostrou indícios de atividade

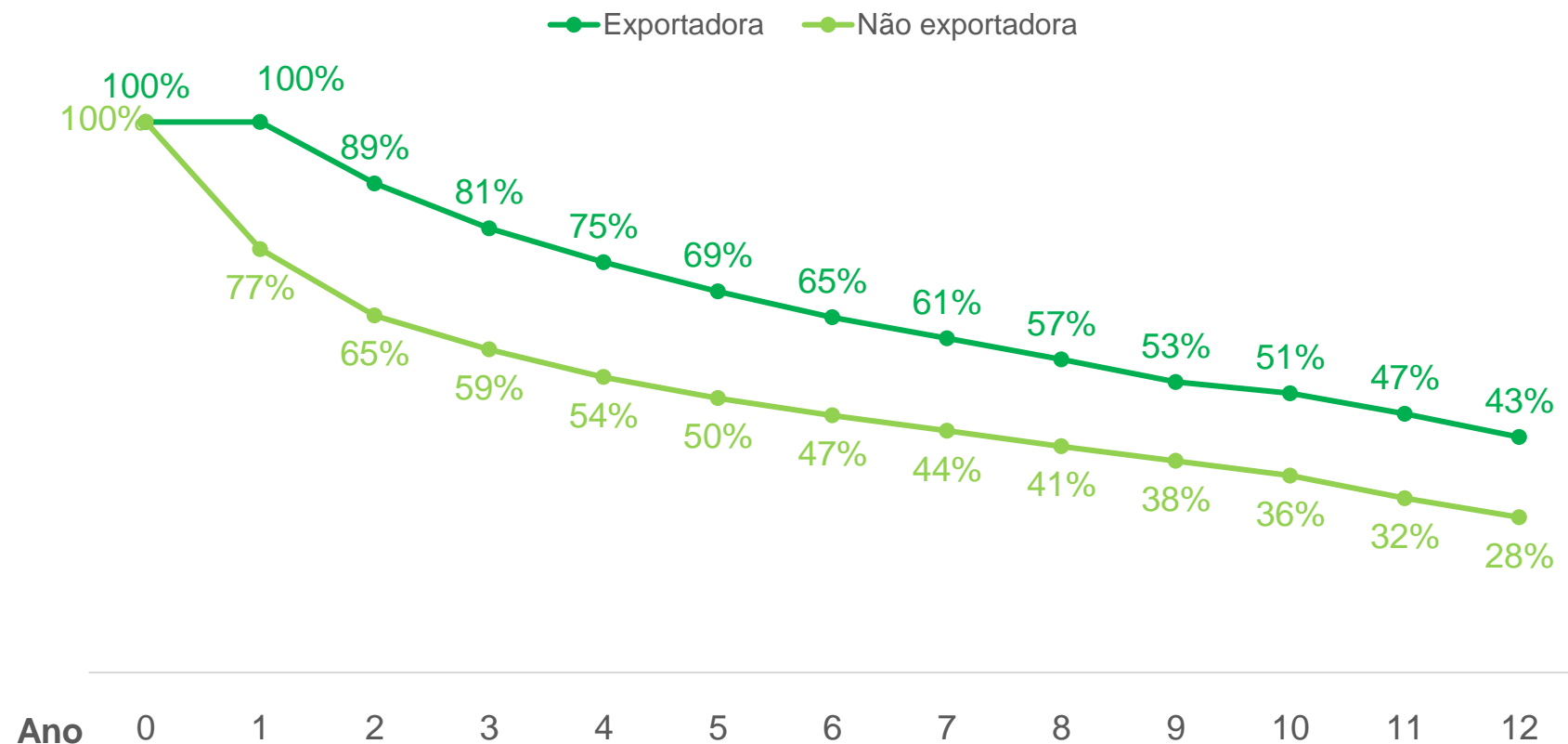
Empresas que nascem exportadoras têm uma taxa média de sobrevivência superior

Taxa média de sobrevivência das empresas constituídas entre 2011 e 2022 por tempo em atividade e vocação exportadora à nascença



6%

das empresas constituídas entre 2011 e 2022 nasceu com vocação exportadora



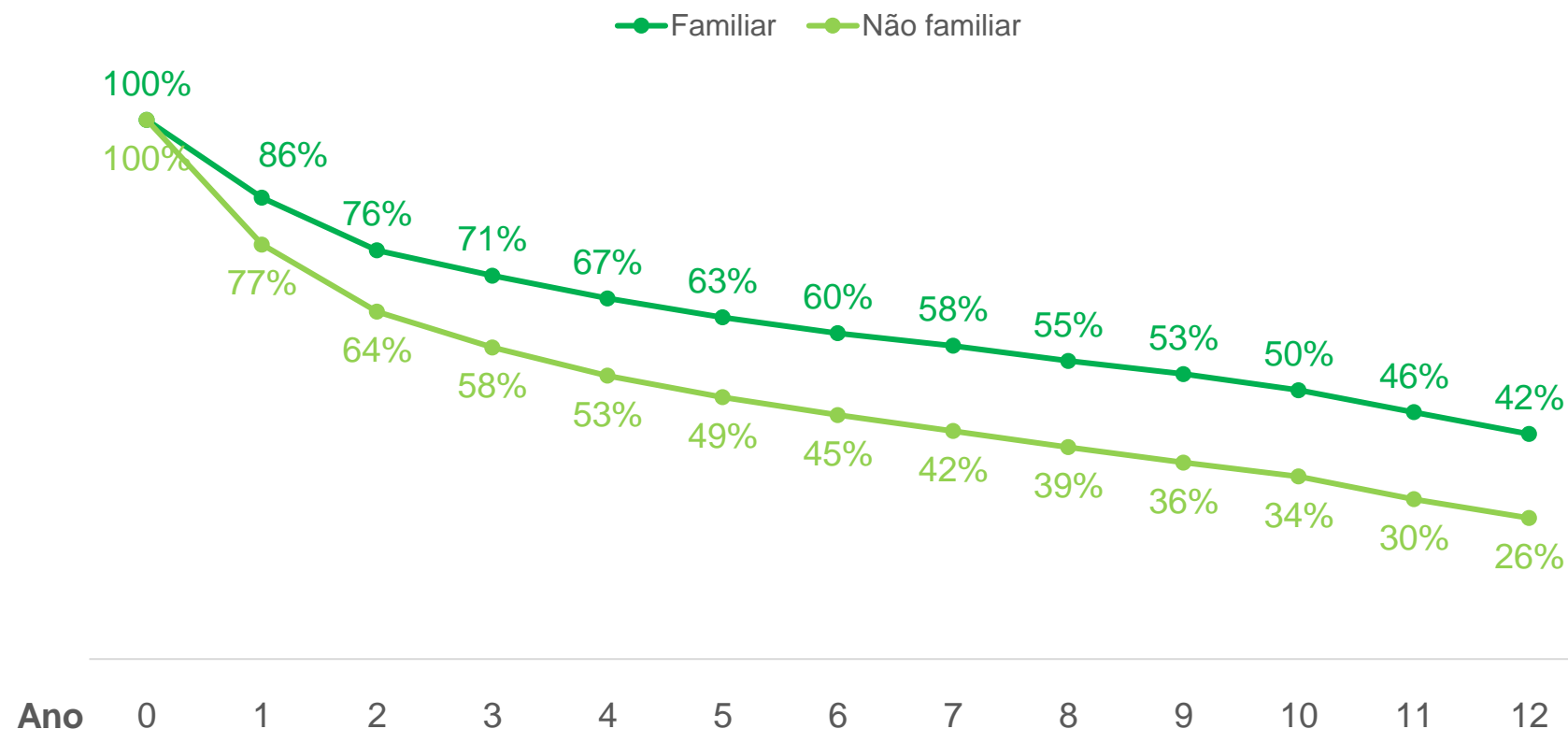
Quase 2/3 das empresas familiares chegou ao 5º ano de vida

Taxa média de sobrevivência das empresas constituídas entre 2011 e 2022 por tempo em atividade e tipo de gestão



17%

das empresas constituídas entre 2011 e 2022 são familiares



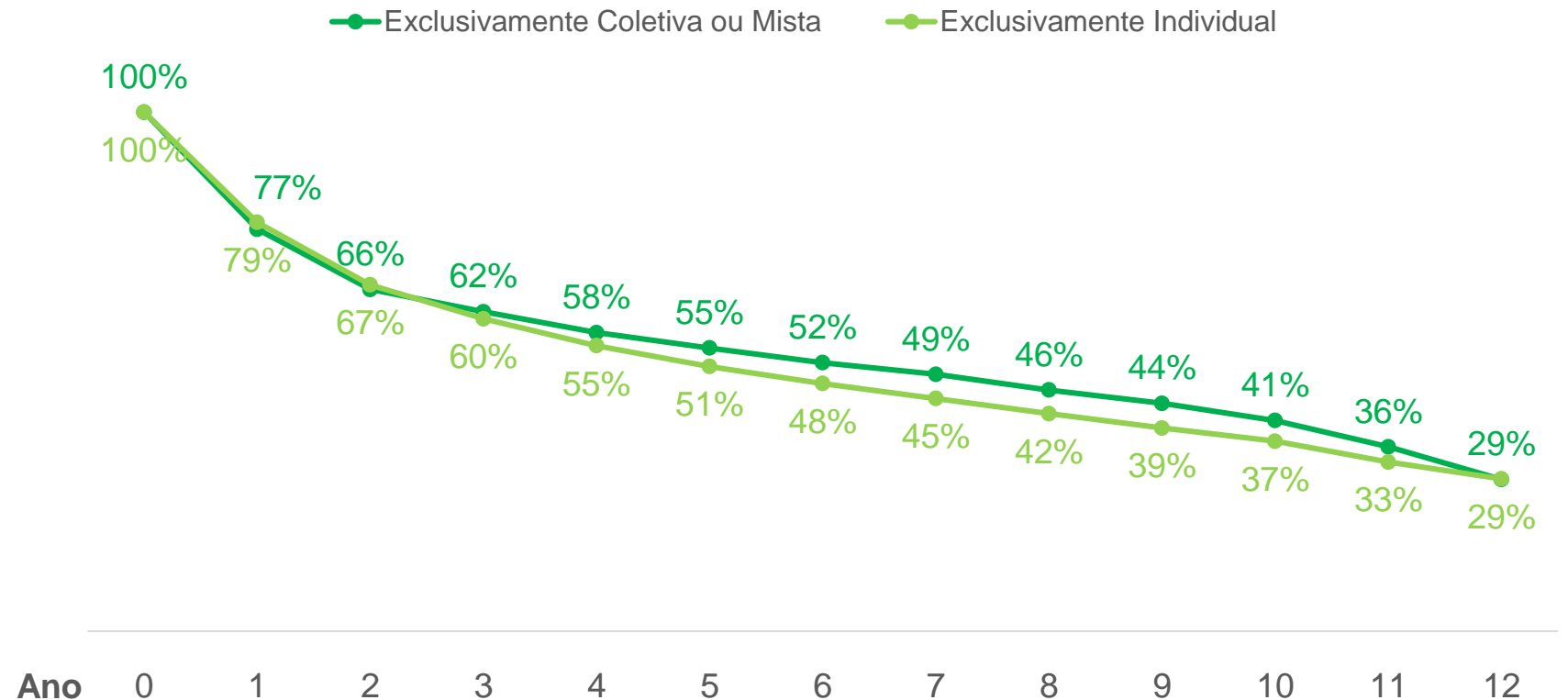
Sócio coletivos na estrutura societária das empresas é um fator diferenciador para a taxa de sobrevivência das empresas durante a primeira década de vida

Taxa média de sobrevivência das empresas constituídas entre 2011 e 2022 por tempo em atividade e tipo de estrutura societária



11%

das empresas constituídas entre 2011 e 2022 têm uma estrutura societária exclusivamente coletiva ou mista



Uma perspetiva futura das novas empresas

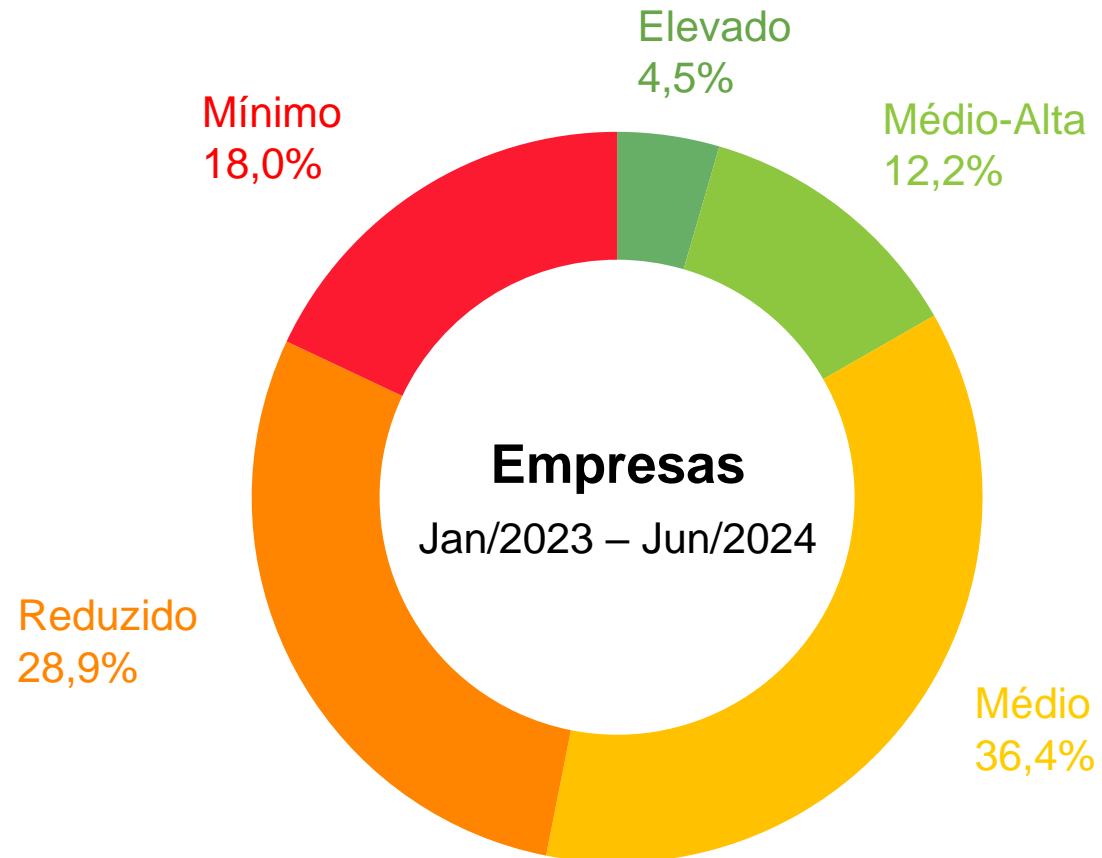
Quase metade das novas empresas apresenta um indicador de viabilidade mínimo ou reduzido



Indicador de viabilidade

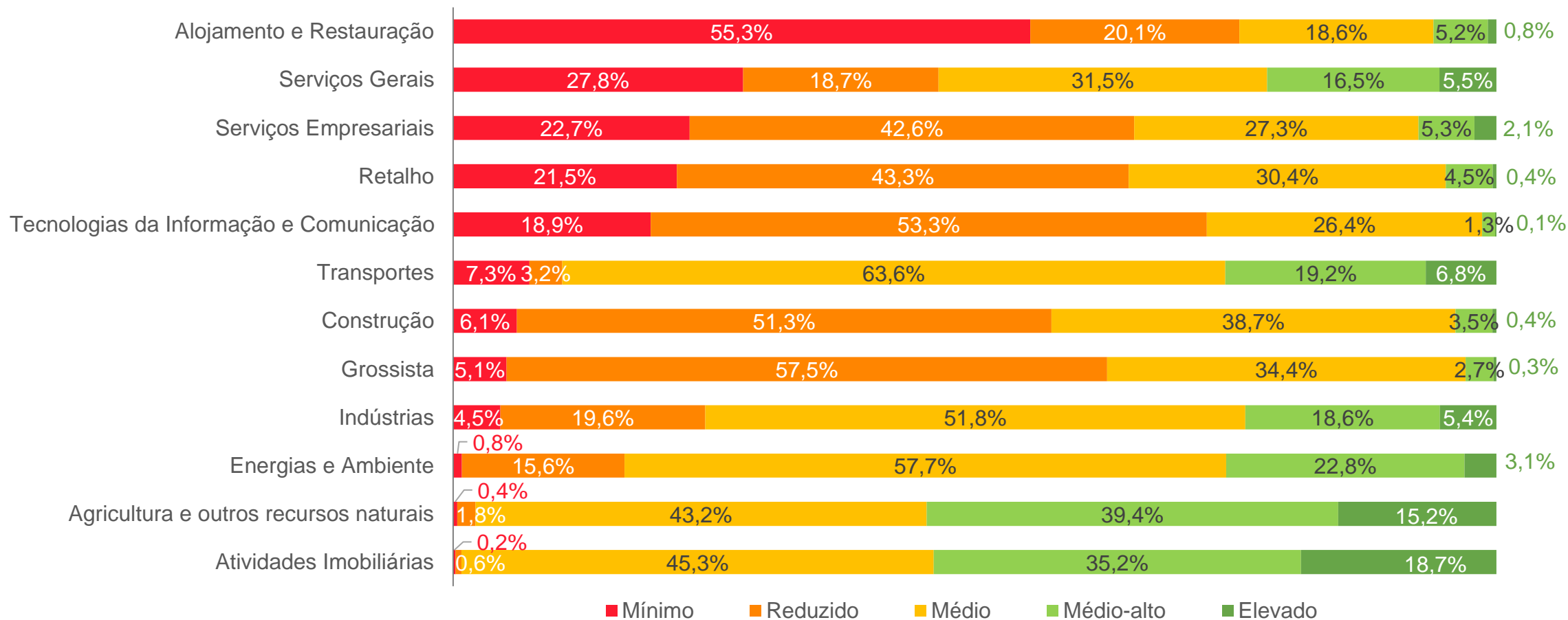
Reflete a probabilidade de uma empresa constituída há menos de 12 meses continuar em atividade cinco anos após a sua criação. São consideradas variáveis demográficas, da estrutura legal e de capital da empresa, as suas ligações empresariais e condições macroeconómicas.

Distribuição das empresas constituídas nos últimos 12 meses¹ por indicador de viabilidade



A viabilidade futura das empresas varia significativamente nos diferentes setores de atividade

Distribuição das empresas constituídas nos últimos 12 meses por indicador de viabilidade e setor de atividade



Principais Conclusões

- Maioria das empresas arranca logo no ano de nascimento.
- Mais de metade das novas empresas mostra até 5 anos de atividade, chegando assim à idade adulta.
- Alojamento e restauração é o setor onde mais empresas morreram logo no primeiro ano de vida e é onde a taxa de sobrevivência até 5 anos é mais baixa.
- Empresas que nascem com vocação exportadora têm uma taxa de sobrevivência superior às restantes.
- Empresas de gestão familiar mostram uma taxa de sobrevivência acima das não familiares.
- A presença de sócios coletivos na estrutura societária das empresas é um fator diferenciador para a taxa de sobrevivência das empresas.
- A viabilidade futura das novas empresas varia significativamente entre setores de atividade.

Definições

Constituições de empresas: entidades constituídas no período considerado, com publicação de constituição no portal de atos societários do Ministério da Justiça.

Sobrevivência das empresas: entende-se que a empresa está viva enquanto mostrar indícios de atividade comercial.

Empresas com atividade comercial: empresas do setor público e privado (não inclui a Banca e os Seguros), com informação financeira publicada no portal do Ministério da Justiça (IES) relativa ao exercício e que apresenta dados de compras, vendas ou emprego no ano.

Empresas exportadoras: empresas cujas vendas de bens e serviços no mercado externo representam pelo menos 5% do seu volume de negócios ou mais de 1 milhão de euros no ano.

Empresas familiares: Empresas cujo capital seja detido majoritariamente por pessoa(s) individual(is) que detém o capital social da empresa, ou está na posse dos seus cônjuges, pais, filhos ou herdeiros diretos dos filhos e pelo menos um representante da família estiver envolvido no governo da empresa.

Empresas com estrutura societária exclusivamente coletiva: empresas cujos sócios/acionistas são exclusivamente pessoas coletivas.

Empresas com estrutura societária mista: empresas com uma estrutura societária composta por pessoas coletivas e pessoas individuais.

Empresas com estrutura societária exclusivamente individual: empresas cujos sócios/acionistas são exclusivamente pessoas individuais.

Indicador de Viabilidade: indicador Informa D&B que reflete a probabilidade de uma empresa constituída há menos de 12 meses continuar em atividade cinco anos após a sua criação.

INFORMA

Uma empresa Cesce

SERVIÇO DE APOIO AO CLIENTE

apoio@informadb.pt
(+351) 808 29 30 29

Encontre-nos em:



dun & bradstreet
WORLDWIDE NETWORK